

Die Profion GmbH ist ein erfahrener Broker und ein Boutique-Beratungsunternehmen für namhafte Geschäftskunden im Bereich Employee Benefits mit einem starken Fokus auf der betrieblichen Altersversorgung (bAV).

Unsere DNA

Als 100%ige Tochter der SÜDVERS-Gruppe betreuen wir unsere internationalen Firmenkunden in den Bereichen bAV, non-insured Benefits und HR Services. Ursprung und Basis unseres Kundengeschäfts sind seit 1998 vornehmlich technologieorientierte US-Unternehmen, die unser aller Alltag prägen und modernisieren. Bei Profion leben wir das Beste aus beiden Welten – Solidität und Werthaltigkeit bei agiler Unternehmensstruktur und modernem Mindset.

Unser Wachstum

Wir sind ein internationales Team mit tiefer fachlicher Expertise. Die Mischung aus bAV-, Kundenservice-, Vertriebsund HR-Hintergründen gepaart mit der Leidenschaft für das internationale Parkett macht uns und unsere hervorragende Marktreputation aus.

Um unsere starke Marktposition weiter auszubauen, suchen wir dich für den Standort München oder Frankfurt als

Account Manager bAV (m/w/d)

Deine Aufgaben

- · Beratung und Betreuung eines Portfolios an internationalen Kunden
- Entwicklung bestehender Kundenverbindungen
- Bestandsverwaltung und kontinuierliche Optimierung der Datenverarbeitung
- · Durchführung von Berechnungen und Datenmanagement
- · Unterstützung bei Digitalisierungsprojekten und innovativer Weiterentwicklung

Dein Profil

- Qualifizierte Ausbildung wie versicherungsspezifische Ausbildung oder Studium (z.B. Wirtschaft, Mathematik)
 oder Zusatzqualifikation
- bAV-Erfahrung im Client Service-Bereich, im Aktuariat oder im HR-Bereich
- · Zahlenaffinität, analytische Stärke und Genauigkeit
- · Selbständigkeit, Verbindlichkeit und hohe Serviceorientierung
- · Sicheres Deutsch und Englisch
- Sehr guter Umgang mit MS Office
- Kenntnisse in Datenbanksystemen und SQL sowie VBA von Vorteil, jedoch kein Muss

Unsere Zusage

- bAV mit attraktivem Matching-Plan inkl. Todesfall- und Invaliditätsleistungen
- Betriebliche Unfallversicherung sowie ein umfassender Versicherungsschutz auf Geschäftsreisen
- Flexible Arbeitszeitmodelle, zugeschnitten auf persönliche Bedürfnisse
- Hybrides Arbeiten
- 30 Tage Urlaub plus Sonderurlaubstage
- Möglichkeit zu unbezahltem Urlaub auch für längere Abwesenheiten
- · Attraktives Weiterbildungsbudget
- · Umfassendes Corporate Learning Angebot
- 10 voll bezahlte Kinderkrankentage jährlich
- Gesundheitliche Vorsorgeleistungen wie Grippeschutzimpfung
- · Corporate Benefits Programm mit zahlreichen wechselnden Vergünstigungen für Einkauf oder Freizeit
- Aufmerksamkeiten zu Jubiläen und besonderen Anlässen
- Gemeinsame Team- und Sportevents
- Regelmäßige Betriebsausflüge

Deine erste Ansprechpartnerin ist Julia Schmücker (bewerbung@profion.de). Wir freuen uns auf deine Unterlagen und dich!